



POBIERZ Z
Google Play

Pobierz w
App Store

VOLT by TRYBECO

SHARING HULAJNÓG ELEKTRYCZNYCH

OFERTA FRANCZYZY
2023

KIM JESTEŚMY?

VOLT
by **TRYBECO**

01 3 letnie doświadczenie
w sharingu hulajnóg

autorskie rozwiązania
informatyczne 02

03 sprawdzony model
biznesowy

01 polski producent
rowerów elektrycznych

02 innowacyjne systemy
parkowania i ładowania
pojazdów elektrycznych

03 polski producent hulajnóg
i skuterów elektrycznych

TRYBECO

ELEKTRYCZNE • EKONOMICZNE • EKO-LOGICZNE



Kim jesteśmy?



VOLT by TRYBECO

Posiadamy wieloletnie doświadczenie w prowadzeniu biznesu nastawionego na tworzenie ekologicznych rozwiązań komunikacyjnych. Budujemy nowoczesną ekologiczną usługę skierowaną do mieszkańców miast.

Każda miejscowość w Polsce i w Europie zasługuje na zrównoważony rozwój mikroelektromobilności dający każdemu mieszkańcowi możliwość ekologicznego, szybkiego i taniego dotarcia do określonego celu. Dynamiczny rozwój naszej działalności pokazuje, że nasz model biznesowy wpisuje się w najnowsze trendy i potrzeby rynkowe.

Rozwój sieci francyz promujący mikroelektromobilności rozpoczęliśmy w roku 2018. Naszym nadrzędnym celem jest poprawa komunikacji w miastach poprzez wprowadzenie ekologicznych rozwiązań zmniejszających natężenie ruchu, likwidujących korki i ograniczających ilość spalin. Świadczymy usługi wynajmu w 14 miastach dla już ponad 80 tys. użytkowników, którzy mogą korzystać z 500 hulajnóg.

Nasz biznes opieramy na innowacyjnej technologii pozwalającej na świadczenie usług współdzielenia pojazdów przez naszą autorską aplikację. Zapewniamy użytkownikowi maksymalną prostotę i intuicyjność obsługi naszej aplikacji. Cała procedura instalacji trwa zaledwie moment i już po chwili można śmiało korzystać z aplikacji. Francyzobiorcy również otrzymują dostęp do aplikacji serwisowej i backend, które zapewniają skuteczne zarządzanie flotą współdzielonych pojazdów.

Kim jesteśmy?



Misją naszej firmy jest dalszy rozwój, świadczenie usług na najwyższym poziomie oraz poszerzenie działalności o jak największą liczbę miast zarówno w Polsce jak i zagranicą.

W naszej działalności kierujemy się prostymi i skutecznymi rozwiązaniami, dlatego nasza oferta franczyzowa jest tak przejrzysta i działa tak samo prosto jak nasze hulajnogi. Krótka rozmowa, sprawdzenie czy nam po drodze i jeżeli tak to razem ruszamy w drogę do lepszego ekologicznego, bogatszego jutra.

Oferujemy najlepsze pojazdy na rynku europejskim, przystępny i nieskomplikowany proces wypożyczania, wdrażanie unikalnych rozwiązań i dotarcie do nowych grup odbiorców. Wszystko po to, aby nasi partnerzy biznesowi - franczyzobiorcy mieli możliwość stać się częścią tego wielkiego rentownego biznesu.

W naszej działalności kierujemy się indywidualnym podejściem do każdego naszego partnera biznesowego. Dzielimy się z Tobą najlepszymi praktykami dot. prowadzenia, obsługi i wypromowania biznesu w Twoim mieście.

Dołączając do Volt by TrybEco rozpoczynasz nie tylko rentowny biznes, ale również wspierasz zdrowy ekologiczny tryb życia i postawę ekologiczną.

Korzyści



Analiza potencjału rynkowego – w trakcie rozmów wspieramy potencjalnego franczyzobiorcę w ustaleniu potencjału jego lokalizacji

Zaopiekowanie - pełna opieka serwisowa i biznesowa na etapie wdrożenia i działania usługi

Jasne reguły współpracy - Budujemy partnerskie relacje i szczerą i otwartą komunikację z naszymi franczyzobiorcami

Prosty i przejrzysty proces wejścia – oferujemy przejrzysty proces dołączenia do naszej sieci franczyzowej.

Know-how - dzielimy się najlepszymi praktykami dotyczącymi prowadzenia rentownego biznesu współdzielenia pojazdów,

Nowoczesne technologie - autorska aplikacja gwarantująca sprawną i intuicyjną obsługę usługi, własny system backoffice pomagający zarządzać flotą

Promocja - pełne wsparcie w działaniach reklamowych i promocyjnych na rynku lokalnym

Niezależność - dojemy Ci możliwość prowadzenia własnego biznesu co daje Ci wolność

Planowanie



POTENCJAŁ RYNKU

Dzięki naszemu doświadczeniu wspieramy potencjalnych franczyzobiorców w ustaleniu potencjału rynkowego jego docelowych lokalizacji uwzględniając uwarunkowania lokalne tj. charakter miejscowości, sezonowość, konkurencja, analiza opłacalność, nawyki użytkowników

SZCZEGÓŁY INWESTYCJI

Na podstawie wspólnie opracowanego potencjału rynku ustalamy:

- Ile musi zainwestować i kiedy zacznie zarabiać na danym rynku?
- Koszty wstępne franczyzy
- Koszty inwestycyjne
- Koszty prowizyjne
- Wpłata na wspólny fundusz marketingowy



Zaopiekowanie



Ten biznes jest tworzony wspólnie.

My franczyzodawcy wraz z franczyzobiorcami razem budujemy rentowny biznes. I tylko dzięki wspólnym zaangażowaniu i współpracy możemy osiągnąć planowany sukces.

Wierzymy, iż dzięki naszemu wsparciu franczyzobiorcy mogą osiągać dobre wyniki w swoich regionach.

Dlatego też na każdym etapie współpracy zapewniamy stałą opiekę z naszej strony, obejmującą takie obszary jak:

- Wsparcie serwisowania sprzętu
- Szkolenie pracowników
- Doradztwo w zakresie działań marketingowych
- Administracja serwerów i wsparcie IT
- Doradztwo w zakresie rozmów z władzami miast
- Stworzenie społeczności franczyzobiorców

VOLT by TRYBECO

Proces wejścia

Dołączając do naszej sieci francyzyst zapewniamy know-how produktowe oraz dotyczące pełnej koncepcji prowadzenia działalności. Na etapie początkowym przekazujemy:

PAKIET STARTOWY

- Rozpisany proces rozpoczęcia współpracy.
- Prosta umowa francyzystowa
- Programy szkoleniowe
- Podręcznik operacyjny

PODRĘCZNIK OPERACYJNY

- wykaz niezbędnego wyposażenia sprzęt, magazyn, auto itd.
- wzory umów zawieranych z pracownikami
- pracownicy francyzystodawcy, z którymi należy się kontaktować
- pomoc przy wyborze lokalizacji i przygotowaniu lokalu
- rekrutacja personelu i szkolenia dla pracowników
- organizacja kampanii promocyjnej
- sposobu prowadzenia działalności
- polityka serwisowania hulajnóg
- instrukcja aplikacji



Etapy nawiązania współpracy

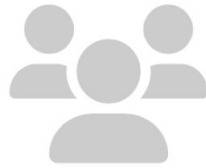


1. Omówienie i analiza specyfiki lokalnej i systemu (określenie w niej ilości zamówionych hulajnóg, baterii, ładowarek oraz części).
2. Podpisanie umowy franczyzowej.
3. Zamówienie i wpłata zadatku na urządzenia.
4. Produkcja i przygotowanie hulajnóg i systemu.
5. Opracowanie planów promocji, wdrożenia, szkolenia, przygotowanie systemu, konfiguracja dostępu, wyrysowanie stref i lokalnych ustawień.
6. Przed planowaną dostawą pojazdów Franczyzobiorca opłaca fakturę.
7. Dostawa hulajnóg.
8. Wdrożenie i uruchomienie systemu.
9. Opłacenie końcowe faktury zakupu pojazdów.
10. Asysta startowa.
11. Rozpoczynamy wspólne budowanie rentownego biznesu ;)

POMOŻEMY CI ODNIEŚĆ SUKCES

W VOLT dzielimy się zdobytą wiedzą, by przekazać przepis na przyszłościowy biznes.

Jako franczyzobiorca możesz liczyć na:



szkolenia
pracowników i pomoc
przy rekrutacji



szybki zwrot
poniesionych
kosztów*



wsparcie
biznesowe i techniczne



Pojazdy



TRYBECO eRIDER S1:

- Wymiary: 117*45*112cm
- Waga: 22kg
- Maksymalne obciążenie 150kg
- Materiał aluminum-magnesium, wzmacniana konstrukcja przystosowana do systemów sharingowych
- Koła: 10"
- Zasięg: 55km
- V Max: 20km/h (ograniczona zgodnie z przepisami)
- Silnik: 36V/350W w tylnym kole
- Podest: 183mm (szeroki, wygodny)
- Ładowarka: DC 42V/2A
- Klasyfikacja IP IP54
- Czas ładowania: 5-6 godzin
- Typ baterii: litowo-jonowa,
- Bateria: 36V/15.6Ah wymienna (obsługa z aplikacji)

Warunki handlowe zakupu:

Cena hulajnogi bez baterii: 525 USD netto

Cena baterii: 200 USD netto

Zadatek 40%



Koszt zakupu rekomendowanych części eksploatacyjnych dla 50 szt pojazdów ok. 800 zł.



Pojazdy



Rowery sharingowe 5 generacji

- Specjalna konstrukcja sharingowa amerykańskiej firmy SocialBicycles, sprawdzona w wielu systemach
- Miejska rama z wygodnym niskim przekrokiem
- Zintegrowany z kierownicą pojemny kosz z miejscem na reklamę
- Bezobstugowe hamulce rolkowe Shimano
- Bezobstugowa przerzutka w piaście Shimano Nexus 3
- Bezobstugowe przeniesienie napędu przez wał Kardana (brak łańcucha i zębatek)
- Wygodne siodełko i chwyt
- Antykradzieżowy system regulacji wysokości siodełka
- Oświetlenie LED na dynamo z przodu (tył opcja)
- Dynamo w przedniej piaście
- Bezpiecznie zabudowany system IoT z blokadą obsługiwaną z aplikacji na smartfony, GPS, GSM i czujnikami przemieszczenia.
- Metalowe, miejskie błotniki
- Opony wzmacniane Kenda (opcja pełne koła)
- Wykonany pełny refurbish

Warunki handlowe zakupu:

Cena roweru: 2000 zł netto

Zadatek 40%

Koszt zakupu rekomendowanych części eksploatacyjnych dla 50 szt pojazdów ok. 800 zł.





Rowery elektryczne

Oferujemy rowerów elektrycznych 5 generacji:

- Zamknięcie typu O-Lock wyposażone w swoją baterię
- Dedykowane IoT z lokalizatorem GPS zasilane z roweru. Wysyła dodatkowe dane o koordynatach oraz napięcie roweru elektrycznego do naszego serwera.
- Hybrydowe rowery elektryczny TrybEco to:
- Wolność wyboru i wygoda. Jeździ się nim lżej. Dojedziesz dalej i szybciej, wkładając podobny wysiłek co na rowerze tradycyjnym. Używasz własnej siły mięśni, kiedy chcesz. Przełączasz się na elektryczne wspomaganie, gdy potrzebujesz.
- Innowacyjność. Unikalna bateria TrybEco w piaście koła nie stanowi dodatkowego obciążenia dla rowerzysty
- Design. Rowery TrybEco są tworzone przez wyselekcjonowanych projektantów. Dostępne są różne modele i warianty kolorystyczne, aby spełnić oczekiwania szerokiej grupy odbiorców.
- Wsparcie. Możesz nie korzystać z elektrycznego wspomagania, ale świadomość, że ono jest, daje poczucie bezpieczeństwa, szczególnie na dłuższych trasach.
- Bycie fit. Elektryczny rower to przyjaciel w walce o zdrowie, świetną kondycję i ładną sylwetkę.

Warunki handlowe zakupu zależne od wybranego modelu

Zadatek 40%



Warunki współpracy



Hulajnoga

czy



rower?

Wstępna jednorazowa opłata franczyzowa:

35 zł netto / hulajnoga | 25 zł netto / rower. W ramach opłaty:

- konfiguracja pojazdu
- przygotowanie w systemie backend
- ustawienia GSM

Opłata miesięczna (możliwość obniżenia opłaty do 20 zł poza sezonem):

35 zł netto / hulajnoga | 25 zł netto / rower. W ramach opłaty:

- opłaty serwerowe i licencyjne
- opłaty za karty i komunikację GSM
- stała opieka Managera ds. francyz
- obsługa infolinii dla klientów (BOK)
- hotline serwisowy - wsparcie techniczne w serwisowaniu pojazdów
- możliwość korzystania ze znaku towarowego

Prowizja od przejazdów:

15%, liczona od przychodów za przejazdy.

Sezonowa opłata marketingowa

10 zł netto miesięcznie na pojazd. W ramach opłaty:

- opracowanie promocji (reklamy, ulotki, wiadomości push),
- obsługa działań w socialmediach - pakiet na start
- wyprodukowanie materiałów reklamowych - ilości i rodzaj dostosowane do lokalnych potrzeb

VOLT by TRYBECO

Rentowność



Zapewniamy wsparcia w ubieganiu się o uzyskanie dotacji na system ze środków UE - dotychczasowe dotacje do 55% wartości.



PRZYSZŁOŚĆ HULAJNÓG

Prognozowany wzrost liczby pojazdów współdzielonych:



505% wzrost liczby współdzielonych elektrycznych jednośladów (hulajnog i skuterów) do 2025 r.

przychód operatorów współdzielonej mobilności, prognozowany na 2025 r.

1,22 MLD zł

Celem zapewnienia rentowności biznesu rekomendujemy zakup minimalnej ilości 50 szt. pojazdów i 75 sztuk baterii.

Kosztorys zakupu 50 szt modelu - TRYBECO eRIDER S1

Hulajnoga: 50 sztuk * 525 USD = 26 250 USD netto

Wymienna bateria: 75 sztuk * 200 USD = 15 000 USD netto

Łącznie: 41 259 \$ netto + 23% vat

Przychody systemu osiągane przy dziennym przychodzie per pojazd na poziomie 20-35 zł to 25 000 - 45 000 pln miesięcznie.



VOLT by TRYBECO

Zbigniew Zaborowski | 603 897 111 | volt@trybeco.pl